



**Barteweg 15 R57**

**6718 TH Ede**

## Omschrijving

Vrijstaand en geheel instapklaar recreëren op een prachtige ruime en rustige plek!

LET OP: DE VRAAGPRIJS IS INCLUSIEF INVENTARIS

Betaalbaar, weinig onderhoud en op 294 m<sup>2</sup> eigen grond. Deze luxe en zeer complete vrijstaande recreatiewoning voor 5 personen met hoogwaardig afwerkingsniveau is in perfecte staat van onderhoud. Voorzien van een ruime en sfeervolle woonkamer, recente nette keuken (2015) en badkamer, volop privacy en een tuin om lekker van de zon en het geluid van vogels te genieten. Met 2 slaapkamers en parkeren op eigen grond is dit een unieke kans.

Behalve dat dit een fantastische instapklare woning is staat hij ook op het fraaie recreatiepark 't Gelloo in het bosrijke, Gelderse Ede. In de buurt van het park zijn leuke uitstapjes te maken, zoals het Historisch museum Ede en op het park vermaak je je uitstekend met sport en spel of tijdens het hoogseizoen met een recreatieprogramma voor elke leeftijd.

Even alles op een rijtje:

### INDELING:

Entree, woonkamer / keuken, 2 slaapkamers, badkamer.

De woonkamer is heerlijk ruim en sfeervol, voorzien van grote ramen, hoog plafond (2,72m), laminaatvloer en openslaande deuren naar het zonnige terras. Alle kozijnen zijn van kunststof en de wanden zijn glad en licht afgewerkt. Het geheel beschikt over een hoog afwerkingsniveau.

De keuken is voorzien van alle benodigdheden waaronder een 4-pits gasfornuis, afzuigkap, combimagnetron, koel/vriescombinatie, vaatwasser, RVS wasbak en veel kastruimte.

De badkamer beschikt over volledig betegelde wanden en een ruime inloopdouche met hardglazen scherm, een hangtoilet en badkamermeubel.

De woning beschikt over twee ruime slaapkamers. Een master bedroom met grote kastenwand. In de tweede slaapkamer is ruimte voor een stapelbed en een 1-persoons bed.

Rondom de woning bevindt zich een onderhoudsarme tuin. In de tuin bevinden zich ook een buitenkraan, buitenstopcontact, buitenverlichting en aan de voorzijde een eigen parkeerplek. Volop privacy en een ideale zonligging.

Deze instapklare woning is geschikt voor zowel eigen gebruik als verhuur. Wanneer u een vakantiehuis koopt met een combinatie van eigen gebruik en verhuur bepaalt u wanneer u de vakantiewoning zelf wilt gebruiken en wanneer deze beschikbaar is voor verhuur. Op deze manier geniet u van vakantie wanneer u daar aan toe bent én profiteert u van een interessant rendementspercentage. Ook heeft het kopen van een vakantiewoning met een combinatie van eigen gebruik en verhuur diverse fiscale voordelen.

### INHOUD EN OPPERVLAKTE:

Totaal oppervlak van 294 m<sup>2</sup>

Gebruiksoppervlakte(n) – Wonen 46 m<sup>2</sup>

**BOUWJAAR + INSTALLATIES:**

Woning: 2019, Combiketel: Intergas HR 2015. De woning is volledig geïsoleerd en is voorzien van onderhoudsvrije gevelbekleding, goten, dakbedekking en kunststof kozijnen met dubbele beglazing.

**PARK:**

Deze woning heeft een recreatieve bestemming, permanente bewoning is niet toegestaan, uiteraard wel langdurig recreëren.

Parkkosten € 199,- p/m, voorschot energie € 115,-, inboedelverzekering € 28,75 p/m, tuinonderhoud € 131,- p/m (huidige pakket gekozen door de eigenaar)

**PARKEERMOGELIJKHEDEN:**

Parkeergelegenheid voor 1 auto aan de voorzijde van de recreatiewoning op eigen grond.

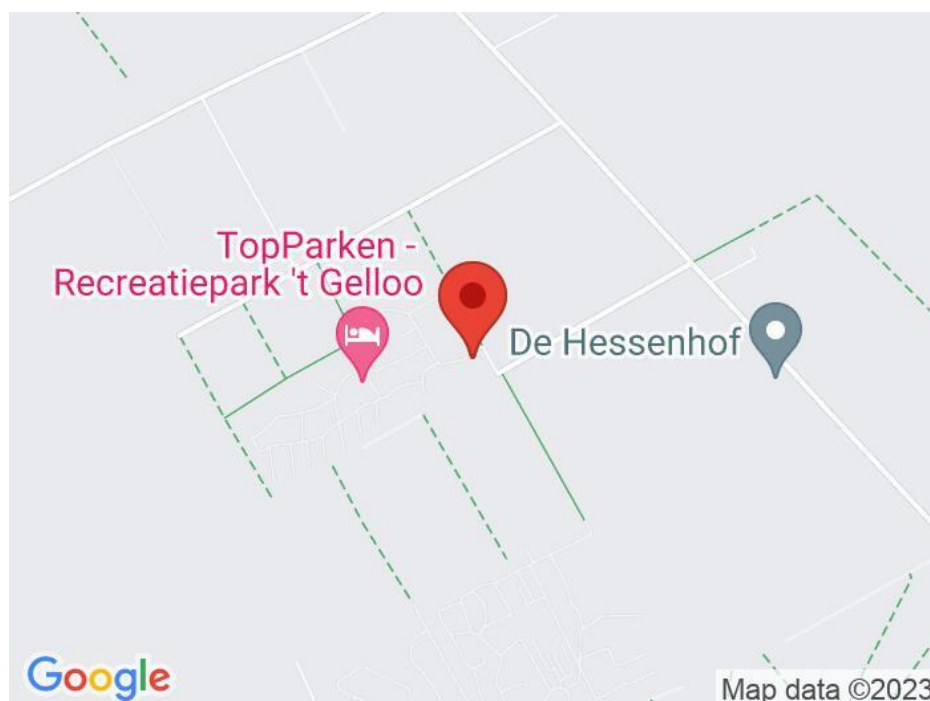
**AANVAARDING:** in overleg en kan snel.

## Kenmerken

Soort	: Recreatiewoning
Type woning	: Vrijstaande woning
Aantal kamers	: 3 kamers waarvan 2 slaapkamer(s)
Inhoud woning	: 130 m <sup>3</sup>
Perceel oppervlakte	: 294 m <sup>2</sup>
Gebruiksoppervlakte woonfunctie	: 46 m <sup>2</sup>
Soort woning	: Bungalow
Bouwjaar	: 2019
Ligging	: Aan park, aan rustige weg, buiten bebouwde kom, in bosrijke omgeving
Tuin	: Achtertuin, voortuin, zijtuin
Hoofdtuin	: Zijtuin 144 m <sup>2</sup>
Garage	: Geen garage
Verwarming	: C.V.-Ketel
Isolatie	: Dakisolatie, Muurisolatie, Dubbel glas
Voorzieningen	: Natuurlijke ventilatie
C.V.-ketel	: Intergas ( uit 2015, eigendom)

## Locatie

Barteweg 15 R57  
6718 TH EDE

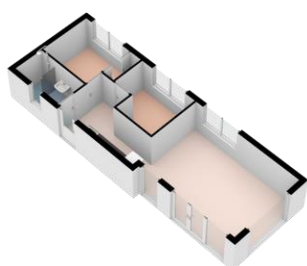




## Foto's

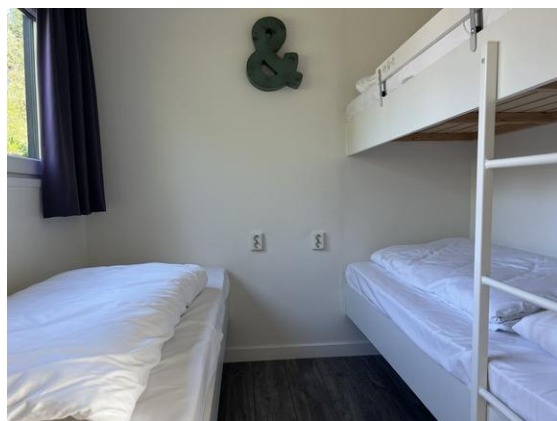


## Foto's





## Foto's



## Foto's



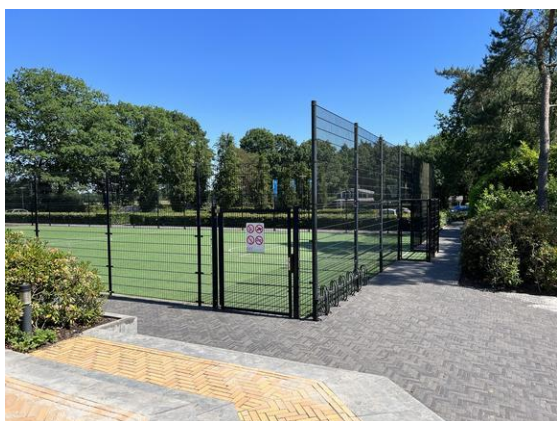


## Foto's





## Foto's





## Foto's

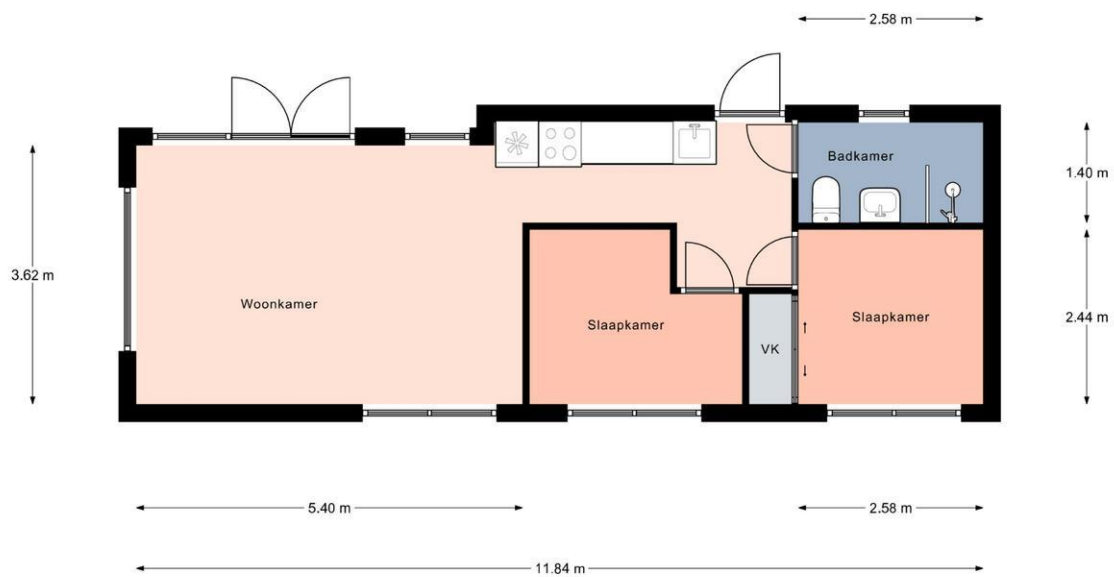




## Foto's



# Plattegrond



Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend.  
© Realax www.realax.nl

EV Wonen Makelaardij  
Rustenburgerweg 88  
1703 RZ, HEERHUGOWAARD  
Tel: 0640872042  
E-mail: [info@evwonen.nl](mailto:info@evwonen.nl)  
[www.evwonen.nl](http://www.evwonen.nl)

vastgoedpro 





## Over EV Wonen

Je huis is te klein geworden, of juist te groot. Je gaat samenwonen, of juist uit elkaar. Er zijn vele redenen om een huis te kopen of te verkopen. Hoe dan ook, er komt veel op je af net op een moment dat je zakelijk moet zijn. Dus nemen wij de tijd om naar je vragen en wensen te luisteren, en te praten over wat een woning zo geliefd maakt, zodat we daar rekening mee kunnen houden.

## EV Wonen Makelaardij is een Full service kantoor!

### - Register Makelaar / Register Taxateur

Om makelaar te worden is een NVM opleiding gevolgd bij de Academie voor Vastgoed om zo als volledig gecertificeerd Register Makelaar en Taxateur (RM/RT) werkzaam te zijn.

Kennis en ervaring zijn ruim voldoende aanwezig! We worden door klanten als open, eerlijk en slagvaardig ervaren.

Om jouw huis zo snel mogelijk, en tegen de beste prijs en voorwaarden te verkopen halen we alles uit de kast want een zeer tevreden klant maakt het werk nog mooier.

## We houden ons bezig met:

- Verkoop woningen
- Aankoop woningen
- Hypotheken
- Taxaties

## EIGENTIJD EN VERNIEUWEND

Onze werkwijze is helder en persoonlijk. Met een stevig verkoopplan, een eersteklas presentatie, de proactieve inzet van social media en een flinke dosis lokale marktkennis zorgen we voor een eigentijdse en frisse marketingcampagne met een succesvolle verkoop.

## EERLIJK EN VERTROUWD

We hebben de volle aandacht voor de persoonlijke situatie van de eigenaar en de bijzonderheden van de woning. Onze klanten (meer dan 300 beoordelingen) geven EV Wonen Makelaardij op dit moment een gemiddelde Funda klantbeoordeling van **9,5!**

## ERG VOORDELIG

Naast veel persoonlijke aandacht bieden wij ook een scherp tarief. Er zijn geen opstartkosten en de afrekening vindt pas plaats bij het passeren van de woning bij de notaris.

We zoeken naar een juiste en realistische **prijs – kwaliteit verhouding**.

## Over EV Wonen

Het geheim van ons succes is dat we gewone dingen, ongewoon goed doen met een juiste prijs/kwaliteitsverhouding. We hebben al vele woningen succesvol mogen verkopen met erg tevreden klanten!

De huizenmarkt is dynamisch en vaak onvoorspelbaar. Wij zijn dé verkoopmakelaar en aankoopmakelaar in deze regio en heel goed op de hoogte wat betreft de lokale huizenmarkt. Wij houden niet van vaste patronen omdat we ervan overtuigd zijn dat alle woningen en verkopers uniek zijn; bij ons kun je rekenen op een persoonlijke aanpak.

Enthousiasme, daadkracht en vriendelijkheid zijn gedragskenmerken die onlosmakelijk met onze organisatie zijn verbonden. Er wordt samen met jou bekeken wat voor jouw woning het beste is.

Een dynamisch makelaarskantoor gevestigd in Heerhugowaard gericht op een maximaal resultaat en zeer tevreden klanten.

## Toe aan de volgende stap in je woon-carrière?

### Aankoopmakelaar

EV Wonen Makelaardij kan zowel voor de verkoop als voor de aankoop van een woning worden ingeschakeld. Een huis of appartement kopen is voor veel mensen een grote stap en een cruciaal moment in hun leven. Er komt veel kijken bij de aankoop van uw droomhuis, het is daarom verstandig om een aankoopmakelaar in de hand te nemen.

Door deskundigheid, ervaring en marktkennis bespaart een makelaar voor jou duizenden euro's en veel tijd en problemen. Als je het 'juiste gevoel' krijgt bij het bekijken van 'de droomwoning' dan is het heel menselijk om veel elementen rooskleuriger te zien dan ze in werkelijkheid zijn.

Realiseer je dat de makelaar van de verkoper maar één belang heeft en dat is een optimaal resultaat behalen voor zijn klant. Neem je eigen aankoopmakelaar mee om je zo goed mogelijk te laten adviseren om zeker te zijn van een realistische en onafhankelijke kijk op de situatie.

**Mocht deze woning niet aan je wensen voldoen dan help ik je graag met het zoeken naar een passende woning!**

## Over EV Wonen

### Verkoopmakelaar

Een woning succesvol verkopen gaat niet vanzelf. Wij verkopen kundig, snel en met een maximaal resultaat waarbij een stevig verkoopplan en een eersteklas presentatie onmisbaar zijn. Wij bespreken de aanpak die het beste bij je past, en we informeren je uitgebreid over onze manier van werken. Zo gaan we samen voor het optimale resultaat!

Investeringskosten voor de verkoop van de eigen woning:

- Full service dienstverlening tegen een **scherp courtage tarief** van de verkoopprijs of een vooraf afgesproken bedrag. Dit is afhankelijk van uw wensen en blijft altijd maatwerk.
- **Geen opstartkosten en pas betalen bij de notaris!**
- Annuleringskosten: alleen bij intrekking van de opdracht een vooraf afgesproken bedrag inclusief BTW als tegemoetkoming in de gemaakte kosten.

**EV Wonen biedt je een geheel vrijblijvende en GRATIS WAARDEBEPALING van de woning inclusief een offerte voor een eventuele verkoop!**



### **Waarom kiezen voor EV Wonen Makelaardij:**

- Kennis van de markt en de buurt
- Zeer goede beoordeling door tevreden klanten
- Optimale presentatie van uw woning
- Groot bereik van potentiële kopers
- Gedreven makelaar
- Aangesloten bij een brancheorganisatie
- Scherpe offerte



## De 10 meest gestelde vragen over kopen en verkopen van een huis

Vanaf het moment dat uw interesse gewekt wordt in een woning tot het moment waarop u het contract van uw nieuwe huis tekent, loopt u tegen allerlei vragen aan. Niet zo vreemd, want een huis kopen doet u niet elke dag. Een makelaar doet dat wel, daarom kunnen we u op de meeste vragen snel een goed antwoord geven. Hieronder beantwoorden we de 10 meest gestelde vragen zodat u weet waar u staat wanneer u op zoek gaat naar dat huis van uw dromen.

### 1. WANNEER BEN IK IN ONDERHANDELING?

U bent pas in onderhandeling als de verkopende partij reageert op uw bod door een tegenbod te doen. U bent echter nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar aangeeft dat hij uw bod met de verkoper zal bespreken.

### 2. MAG EEN MAKELAAR DOORGAAN MET BEZICHTIGINGEN ALS ER AL OVER EEN BOD ONDERHANDELD WORDT?

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk nog niet tot een verkoop te leiden. Bovendien kan het zijn dat de verkoper graag wil weten of er meer belangstelling is. (Overigens mag ook met meer dan één gegadigde tegelijk worden onderhandeld. Een makelaar moet dit wel duidelijk melden.)

Vaak zal de verkopende makelaar aan belangstellenden vertellen dat een pand, zoals dat heet, 'onder bod' is. Als belangstellende mag u dan wel een bod uitbrengen, maar de makelaar mag dan pas met u in onderhandeling treden als de onderhandeling met de eerste geïnteresseerde beëindigd is. De makelaar doet geen mededelingen over de hoogte van biedingen. Dit zou namelijk overbieden kunnen uitlokken.

### 3. WANNEER IK DE VRAAGPRIJS BIED, MOET DE VERKOPER DE WONING DAN AAN MIJ VERKOPEN?

Nee. De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraagprijs moet worden gezien als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als u de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus nog beslissen of hij uw bod aanvaardt of niet, of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen. Overigens komt een overeenkomst slechts tot stand, als partijen het ook eens zijn over de datum van notariële overdracht, roerende zaken en ontbindende voorwaarden.

### 4. KAN DE VERKOPER DE VRAAGPRIJS VAN WONING TIJDENS DE ONDERHANDELINGEN VERHOGEN?

Ja, de verkoper kan besluiten de vraagprijs te verhogen of te verlagen. Daarnaast kunt u als potentiële koper echter ook besluiten om tijdens de onderhandelingen uw bod weer te verlagen. Zodra de verkopende partij een tegenbod doet, vervalt namelijk uw eerder gedane bod.

### 5. HOE KOMT DE KOOP TOT STAND?

Als verkoper en koper het eens zijn over de belangrijkste zaken (zoals de prijs, de opleveringsdatum en de ontbindende voorwaarden), legt de verkopende makelaar de afspraken schriftelijk vast in een koopakte. Ontbindende voorwaarden zijn hierin een belangrijk onderwerp.

U krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde. Wilt u bijvoorbeeld een ontbindende voorwaarde voor de financiering, dan moet u dit melden bij het uitbrengen van uw bod. Het is dan ook belangrijk dat de partijen het eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopakte wordt opgemaakt.

Zodra beide partijen de koopakte hebben ondertekend en de koper een afschrift van deze akte heeft ontvangen, treedt voor u als particuliere koper de wettelijke bedenktijd van drie dagen in werking. Binnen deze tijd kunt u als koper alsnog afzien van de aankoop.

Doet u dit niet, zijn de financiën rond en vormen ook eventuele andere ontbindende voorwaarden geen obstakel meer, dan zal op de afgesproken opleveringsdatum de overdracht plaatsvinden bij de notaris.

**6. MAG EEN MAKELAAR TIJDENS DE ONDERHANDELING HET SYSTEEM VAN VERKOOP WIJZIGEN?**

Ja, dat mag. Soms zijn er zo veel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk te bepalen is wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar - in overleg met de verkoper - besluiten de lopende onderhandelingen af te breken en de biedprocedure te wijzigen om vervolgens te kiezen voor bijvoorbeeld een inschrijvingsprocedure. Hierbij hebben alle bidders een gelijke kans om het hoogste bod uit te brengen. Alvorens het systeem te wijzigen, dient de makelaar uiteraard eerst de eventueel gedane toezeggingen na te komen.

**7. MAG EEN MAKELAAR EEN BELACHELIJK HOGE PRIJS VRAGEN VOOR EEN WONING?**

De verkoper bepaalt in overleg met zijn makelaar waarvoor hij zijn woning verkoopt. De koper kan onderhandelen over de prijs, maar de verkoper beslist.

**8. WAT IS EEN OPTIE?**

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan wel eens over de voorwaarden van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie nog wel gebruikelijk. Bij het aankopen van een bestaande woning niet. Het begrip 'optie' wordt daarbij vaak ten onrechte gebruikt. Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopende makelaar kan doen aan een belangstellende koper tijdens het onderhandelingsproces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod. De makelaar zal in de tussentijd proberen niet met een andere partij in onderhandeling te gaan. De belangstellende koper kan deze tijd gebruiken om een beter inzicht te krijgen in zijn financiering of in de gebruiksmogelijkheden van de woning. Een optie kunt u niet eisen; de verkoper en de verkopende makelaar beslissen zelf of er in een onderhandelingsproces bepaalde toezeggingen worden gedaan.

**9. MOET EEN MAKELAAR ALS EERSTE MET MIJ IN ONDERHANDELING GAAN ALS IK DE EERSTE BEN DIE BELT VOOR EEN BEZICHTIGING OF ALS IK ALS EERSTE EEN BOD UITBRENG?**

Nee. De verkopende makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. Hij heeft wel de plicht u daarover te informeren. Hebt u serieus belangstelling, vraag de makelaar dan wat uw positie is. Dat kan teleurstelling voorkomen.

**10. MAG EEN EIGENAAR INGAAN OP EEN HOGER BOD?**

Ondanks het bereiken van mondelinge overeenstemming tussen een consument-verkoper en een consument-koper weigerde de verkoper te tekenen. Er kwam dus geen rechtsgeldige overeenkomst tot stand. De reden voor het weigeren was een hoger bod. De Hoge Raad bepaalde dat de verkoper niet door een rechterlijk vonnis kan worden gedwongen zijn handtekening te zetten op de koopovereenkomst.

Dit schriftelijkheids vereiste voor consument-verkoper is in 2011 bevestigd door de hoogste rechter in Nederland, de Hoge Raad. Het accepteren van een hoger bod leidde bovendien niet tot het betalen van schadevergoeding aan de eerste koper.

Een verkoper kan dus zolang de koopovereenkomst niet is ondertekend ingaan op een hoger bod van een tweede koper!



[info@evwonen.nl](mailto:info@evwonen.nl)

[www.evwonen.nl](http://www.evwonen.nl)

06 408 72 042