

Domburg
Singel 14
0118 58 00 55

MAKELAARSKANTOOR
WISSE
VASTGOED

Oostkapelle
Duinweg 1
0118 58 00 00



Boulevard De Ruyter 416 c, 4381 KP Vlissingen

Vraagprijs: € 398.000,- kosten koper



www.wissevastgoed.nl



Omschrijving

Boulevard De Ruyter 416 c, 4381 KP Vlissingen

Toplocatie: Mooi gerenoveerd appartement, op een fantastische locatie aan de Boulevard de Ruyter met een schitterend uitzicht. Geniet hier van alle seizoenen, het prachtig uitzicht en van de vele schepen die vlakbij voorbijvaren.

Dit appartement heeft o.a. 2 slaapkamers, een luxe badkamer, zowel een balkon aan de voor- en achterzijde en is direct klaar om te bewonen.

PERMANENTE EN RECREATIEVE BEWONING/DAUERHAFT WOHNEN UND ZWEITWOHNSITZ/PERMANENT RESIDENCE AND HOLIDAY HOME.

Via een gezamenlijke entree met trappenhuis en lift is er toegang naar het appartement.

Indeling appartement: hal, een inpandige berging met cv-opstelling en wasmachineaansluiting, toilet, een moderne badkamer met wastafelmeubel en inloopdouche.

Aan de voorzijde een ruime lichte woonkamer van ca. 30 m2 met het adembenemend uitzicht over de Westerschelde. De ramen in deze woonkamer zijn tot op grond, zodat u een optimaal zicht heeft en deze ramen kunnen ook allemaal open, zo haalt u het buiten letterlijk naar binnen...

Vanuit de woonkamer heeft u ook toegang naar het balkon aan de voorzijde. Verder een luxe open keuken voorzien van inbouwapparatuur.

Aan de achterzijde van het appartement zijn er 2 slaapkamers, beiden met toegang tot het balkon over de volle breedte van het appartement. Vanaf het balkon heeft u volop de ruimte om heerlijk te genieten van het vrije uitzicht over de binnenstad van Vlissingen.

In het souterrain is er een gezamenlijke fietsenberging, die vanaf de straatzijde aan de voorzijde bereikbaar is.

Het appartement wordt centraal verwarmd middels een combiketel en geheel voorzien van vloerverwarming i.c.m. een mooie en praktische PVC vloer. Het appartement is volledig voorzien van dubbel glas en aan de voorzijde is er een elektrisch bedienbare zonwering.

De maandelijkse bijdrage aan de Vereniging van Eigenaars bedraagt € 215,00 per maand, incl voorschot energiekosten.

Residence Huize de Ruyter is een kleinschalige en karakteristiek complex met een uitzicht dat nooit verveelt! Het Badstrand en de Boulevard, de winkelstraten en het levendige Bellamypark zijn op loopafstand te vinden.

Omschrijving

BIJZONDERHEDEN:

- Permanent en recreatief te bewonen door de nieuwe eigenaar.
- Luxe woonkeuken met inbouwapparatuur.
- Lift aanwezig.
- Direct gelegen aan de boulevard met een prachtig uitzicht.
- Voorzien van een nieuwe badkamer, keuken en toilet.
- Twee balkons aanwezig aan de voor en achterzijde.
- Gezamenlijke fietsenberging in de kelder.
- Energielabel A.
- Direct te bewonen.

Interesse? Neem contact op met ons kantoor voor het maken van een afspraak, wij verzorgen u graag een rondleiding door de woning. Makelaarskantoor Wisse Vastgoed, Thuis in Zeeland. Wellicht tot binnenkort!

Vraagprijs € 398.000,00 kosten koper

Kenmerken

Object gegevens	
Soort appartement	Bovenwoning
Open portiek	Nee
Bouwjaar	1920

Maten object	
Aantal kamers	3 kamers
Aantal slaapkamers	2 slaapkamer(s)
Inhoud woning	258 m ³
Gebruiksoppervlakte woonfunctie	76 m ²
Woonkamer	30 m ²

Details	
Ligging	Aan water, in centrum
Bijzonderheden	Gedeeltelijk gestoffeerd, dubbele bewoning mogelijk
Verwarming	C.V.-Ketel, Vloerverwarming geheel
Isolatie	Muurisolatie, Vloerisolatie, Dubbel glas
Warmwater	C.V.-Ketel
Schuur / berging	Inpandig

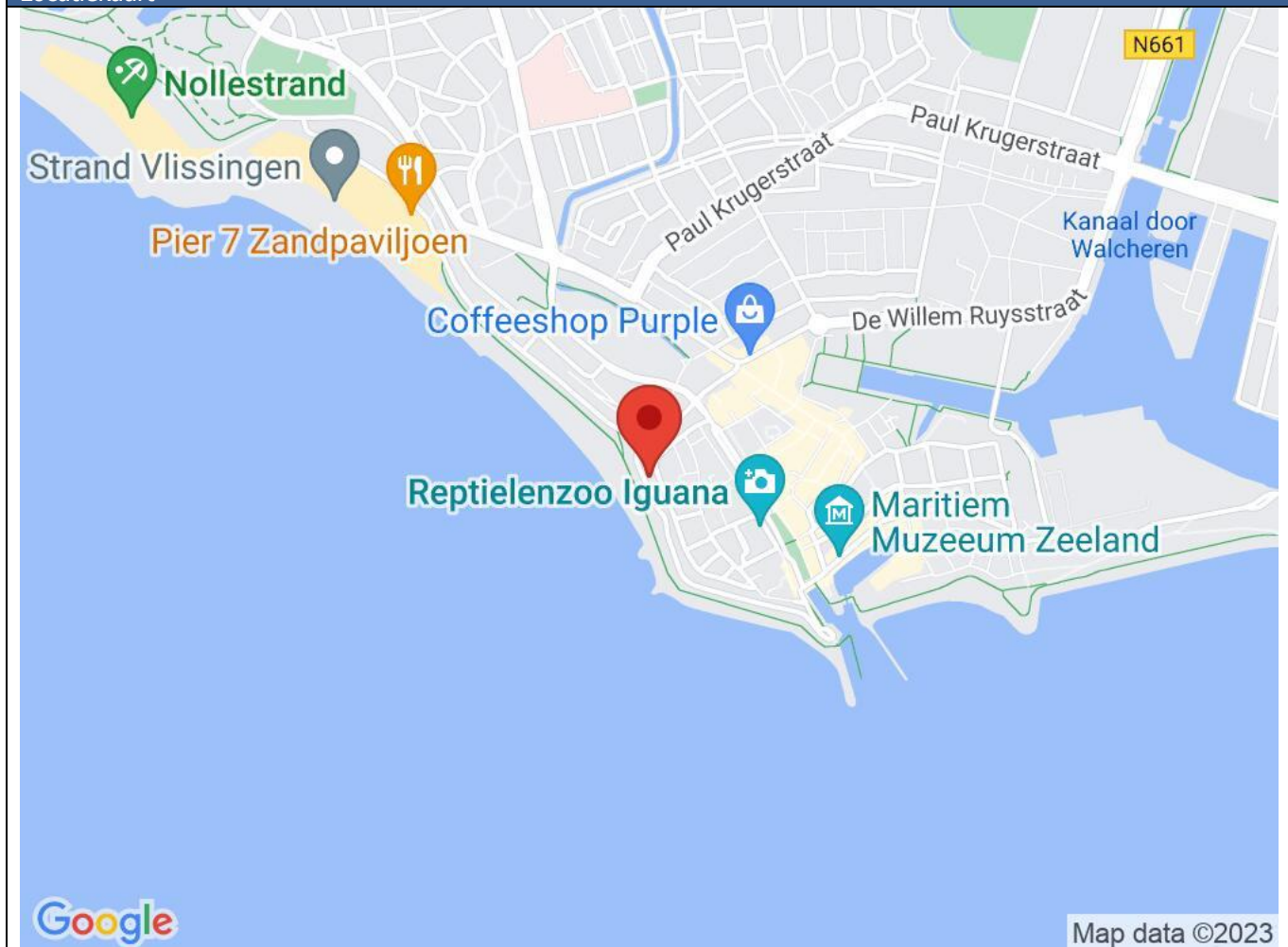
Tuin gegevens	
Tuin	Geen tuin

Locatie

Adres gegevens

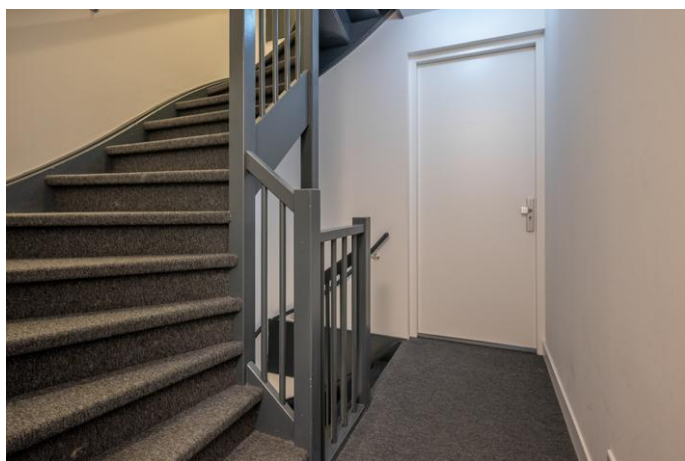
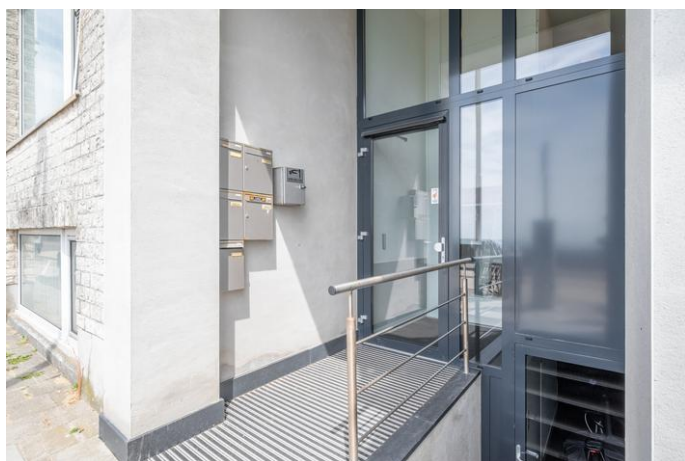
Adres	Boulevard De Ruyter 416 c
Postcode / plaats	4381 KP Vlissingen
Provincie	Zeeland

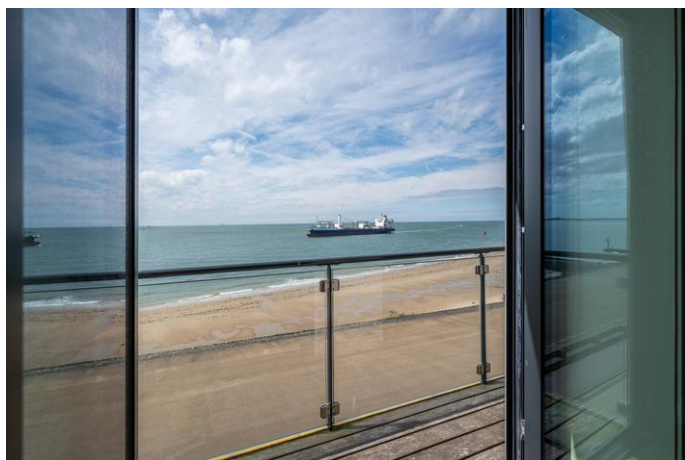
Locatiekaart

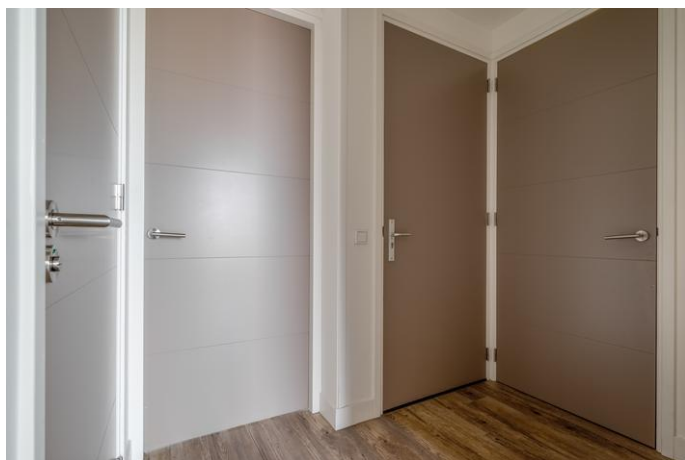


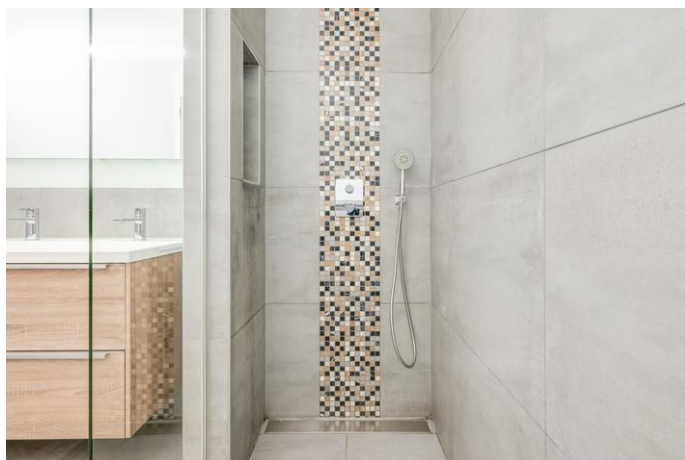
Foto's









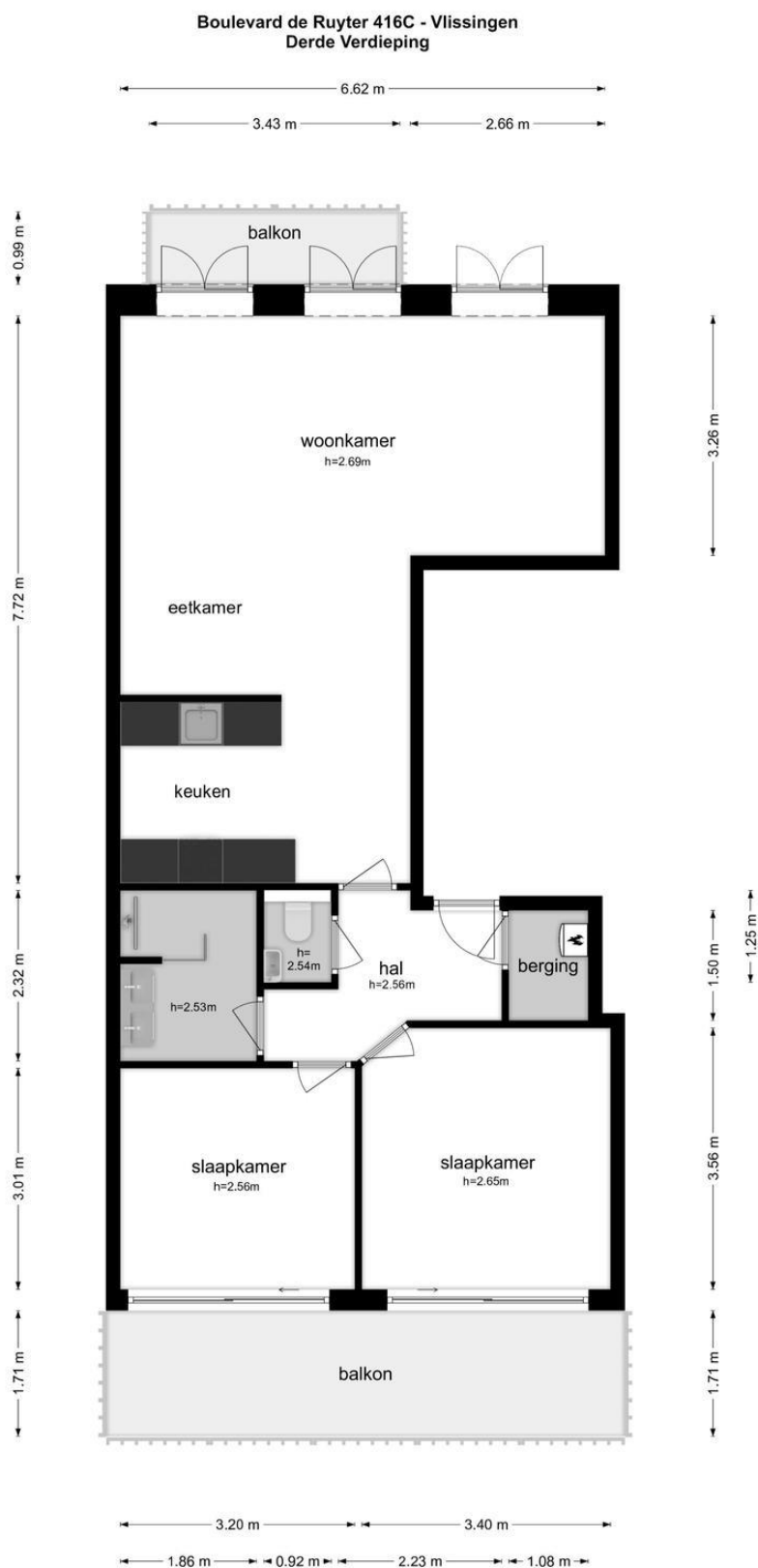




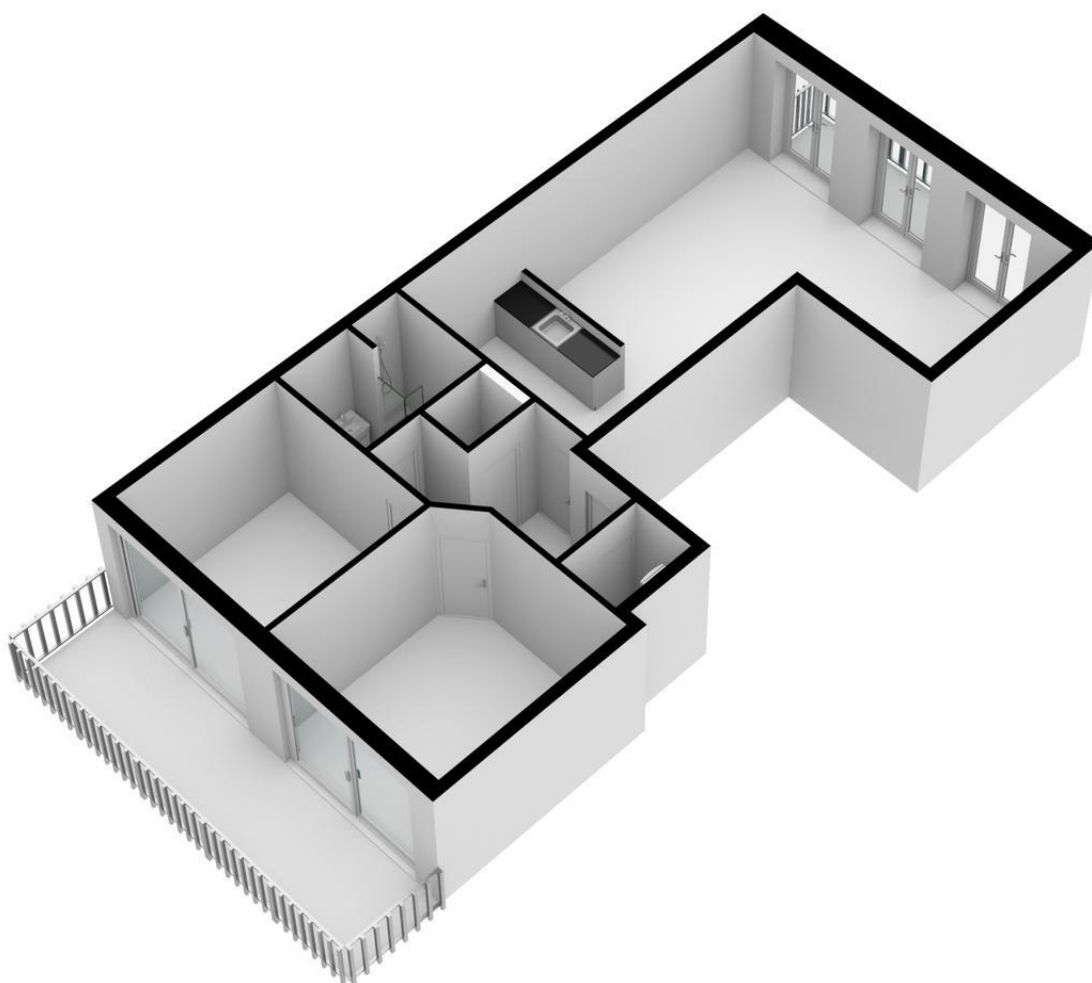
Kadastrale gegevens	
Adres	Boulevard De Ruyter 416 c
Postcode / Plaats	4381 KP Vlissingen
Gemeente	Vlissingen
Sectie / Perceel	E / 4026
Oppervlakte	m ²
Soort	Volle eigendom



12345 25	Deze kaart is noordgericht Perceelnummer Huisnummer	Schaal 1: 500	
—	Vastgestelde kadastrale grens	Kadastrale gemeente	Vlissingen
—	Voorlopige kadastrale grens	Sectie	E
—	Administratieve kadastrale grens	Perceel	1750
—	Bebouwing		
<p>Voor een eensluidend uittreksel, geleverd op 4 augustus 2023 De bewaarder van het kadaster en de openbare registers</p>		<p>Aan dit uittreksel kunnen geen betrouwbare maten worden ontleend. De Dienst voor het kadaster en de openbare registers behoudt zich de intellectuele eigendomsrechten voor, waaronder het auteursrecht en het databankenrecht.</p>	



De plattegronden zijn geproduceerd voor promotionele doeleinden en ter indicatie.
Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend
© www.objectenoo.nl



De meest gestelde vragen

1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

U kunt niet afdwingen dat u in onderhandeling bent. U bent pas in onderhandeling als de verkoper reageert op uw bod. Dus: als de verkoper een tegenbod doet. Ook kan de verkopende makelaar uitdrukkelijk aangeven dat hij met u in onderhandeling is. U bent **niet** in onderhandeling als de verkopende makelaar aangeeft dat hij uw bod met de verkoper zal overleggen.

2. Mag een makelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft niet tot een verkoop te leiden. De verkoper kan daarnaast wellicht graag willen weten of er meer belangstelling is. De 1e bidder hoeft nog niet de beste te zijn. Vaak zal de verkopende makelaar aan de belangstellenden vertellen dat hij, zoals dat heet 'onder bod' is. De makelaar zal geen mededelingen doen over de hoogte van biedingen. Dit zou het overbieden kunnen uitlokken. Vraag de makelaar naar de te volgen procedure, indien u ook een bod wenst uit te brengen.

3. Kan de verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandelingen verhogen?

Het antwoord is ja. De vraagprijs cq. de genoteerde prijs is alleen een uitnodiging tot het doen van een bod. Als de verkopende partij een bod aanvaardt, dan is er sprake van een koop. Als de koper een tegenbod doet dat afwijkt van het bod dat de verkopende partij eerder heeft gedaan, dan vervalt het eerdere bod van de verkopende partij. Dus ook als de partijen 'naar elkaar toekomen' in het biedingproces, kan de verkoper ineens besluiten om toch zijn tegenbod weer te verhogen en de koper om zijn bod weer te verlagen.

4. Word ik koper als ik de vraagprijs bied?

Nee, niet automatisch. De vraagprijs is een uitnodiging tot het doen van een bod. Als u de vraagprijs biedt, doet u een bod. De verkoper kan dan nog beslissen of hij uw bod wel of niet aanvaardt of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

5. Waar moet ik op letten bij het uitbrengen van een bod?

Bij het uitbrengen van een bod dient u rekening te houden met de overige condities zoals datum van aanvaarding, eventuele roerende zaken en eventuele ontbindende voorwaarden.

6. Mag de makelaar tijdens de onderhandelingen het systeem van de verkoop wijzigen?

Dat mag. Een van de partijen mag de onderhandelingen beëindigen. Soms zijn er zoveel belangstellenden dat het moeilijk is te bepalen wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar - natuurlijk in overleg met de verkoper - besluiten de lopende onderhandelingen af te breken en de biedprocedure te wijzigen. Uiteraard dient hij eerst de eventuele gedane toezeggingen na te komen. De makelaar kiest vervolgens bijvoorbeeld een inschrijvingsprocedure. Alle bidders hebben dan een eerlijke kans om een hoogste (uiterste) bod uit te brengen. Vraag bij uw makelaar naar de te volgen procedure.

7. Wat is een optie?

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan al eens over de voorwaarden van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij het aankopen van een al bestaande woning wordt vaak ten onrechte het begrip 'optie' gebruikt.

Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopend makelaar kan doen aan een belangstellende koper, tijdens het onderhandelingsproces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod. De makelaar zal in de tussentijd niet met een andere partij in onderhandeling gaan. Een 'optie' kunt u niet eisen; de verkoper en verkopende makelaar beslissen zelf of er in een onderhandelingsproces bepaalde toezeggingen worden gedaan.

De meest gestelde vragen

8. Als ik de 1e ben die belt voor een bezichtiging, als ik de 1e ben die de woning bezichtigd of als ik de 1e ben die een bod uitbrengt, moet de makelaar in deze gevallen ook het eerste met mij in onderhandeling gaan?

Op deze drie vragen is het antwoord nee. De verkopende makelaar bepaalt samen met de verkoper de procedure. De verkopende makelaar heeft wel de verplichting u daarover te informeren. Het is verstandig, als u serieus belangstelling heeft, de makelaar te vragen wat uw positie is. Dat kan veel teleurstelling voorkomen.

9. Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens zijn over de belangrijkste zaken - onder andere prijs, leveringsdatum, ontbindende voorwaarden en eventuele afspraken over roerende zaken -, dan legt de verkopende makelaar de afspraken vast in de koopovereenkomst. Pas als beide partijen de koopovereenkomst hebben ondertekend, komt de koop tot stand. Ontbindende voorwaarden zijn een belangrijk aandachtspunt. Als je deze opgenomen wilt hebben in de koopovereenkomst, dan moet je dit meenemen in de onderhandelingen.

Als koper krijg je niet automatisch een ontbindende voorwaarde.

Koper en verkoper moeten het eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopovereenkomst wordt opgemaakt.

Voorbeelden van ontbindende voorwaarden zijn:

1. Financieringsvoorbehoud
2. Geen huisvestingsvergunning
3. Negatieve uitkomst van een bouwkundige keuring
4. Het niet verkrijgen van Nationale Hypotheekgarantie
5. No-Risk clause

De koop komt pas tot stand op het moment dat de koopovereenkomst door beide partijen is ondertekend. Dit heet het schriftelijkheidsvereiste.

Zodra de verkoper en de koper de koopovereenkomst hebben ondertekend en de koper (en eventueel de notaris) een afschrift van de overeenkomst heeft ontvangen, treedt voor de particuliere koper de wettelijke bedenktijd in werking (zie vraag 11).

Binnen deze tijd kun je als koper alsnog afzien van de koop. Na deze tijd is de koop definitief rond, tenzij de ontbindende voorwaarden van toepassing zijn.

10. Zit de makelaarscourtage in de 'kosten koper'?

Nee. Voor rekening van de koper komen de kosten die de overheid 'hangt' aan de overdracht van de woning. Dat is de overdrachtbelasting (2%) en de kosten van de notaris voor het opmaken van de leveringsakte en het inschrijven daarvan in de registers.

Als de verkoper een makelaar inschakelt om zijn woning te verkopen, dan moet hij ook zelf met de makelaar afrekenen voor deze dienst (makelaarscourtage). De makelaar dient bij de verkoop vooral het belang van de verkoper, dus niet van de koper. Het kan daarom voor de koper van belang zijn een eigen makelaar in te schakelen.

11. Wat houdt de drie dagen bedenktijd voor de koper precies in?

De wettelijk vastgestelde drie dagen bedenktijd houdt in dat je als koper zonder opgaaf van redenen de koop kunt ontbinden. De bedenktijd van drie dagen gaat in zodra een kopie van de getekende koopovereenkomst aan de koper ter hand is gesteld. De bedenktijd kan langer duren dan drie dagen als deze eindigt op een zaterdag, zondag of algemeen erkende feestdag. Hiervoor zijn regels opgesteld.

Uw NVM-makelaar kan precies aangeven tot wanneer de bedenktijd loopt.

De meest gestelde vragen

12. Wat is de No-Risk clause?

Veel mensen durven geen woning te kopen voordat hun eigen woning verkocht is en stappen daardoor bij voorbaat niet over naar een andere woning.

Koop je met de No-Risk clause dan kun je die overstap vaak wel maken.

De No-Risk clause is een ontbindende voorwaarde. Deze voorwaarde voorkomt dat de koper met dubbele lasten komt te zitten.

De koper kan de koop ontbinden als de verkoop van zijn huidige woning onverwacht langer duurt. De verkoper dient uiteraard eerst akkoord te gaan met deze ontbindende voorwaarde in de koopovereenkomst.

Tijdens de looptijd van de No-Risk clause doet de koper al het mogelijke om zijn woning te verkopen. De verkoper gaat gedurende die tijd door met de verkoop van de reeds verkochte woning. Vindt de verkoper een andere koper, die in zijn ogen onder gunstigere voorwaarden de woning wil kopen, zonder de No-Risk clause, dan krijgt de eerste koper bedenktijd om de koop definitief te maken óf om af te zien van de koopovereenkomst. In het laatste geval verkoopt de verkoper vervolgens de woning aan de tweede koper.

13. Wat is een waarborgsom?

Tot zekerheid van de nakoming van de koper wordt in de koopovereenkomst een artikel opgenomen, waarbij de koper zich verplicht binnen een afgesproken periode een waarborgsom te storten. Deze waarborgsom bedraagt in de regel 10% van de koopsom en wordt bij de eigendomsoverdracht in mindering gebracht op de koopsom.

14. Mag ik als koper advies van de verkopende makelaar verwachten?

De verkopende makelaar vertegenwoordigt de belangen van de verkoper. Hij zal de verkoper adviseren tijdens het verkoopproces. De verkopende makelaar kan en mag daarom niet tegelijkertijd uw belangen behartigen.

Als u dus begeleiding en advies wilt tijdens het aankoopproces, dan is het verstandig zelf een aankopende makelaar in te schakelen.

Bij Makelaarskantoor Wisse Vastgoed wordt een bankgarantie of waarborgsom standaard opgenomen in de koopovereenkomst.



Belangrijke aspecten bij aankoop

Voor u als koper zijn nog een aantal zaken belangrijk bij de aankoop van een huis of appartement.

Wij adviseren u graag bij de volgende aspecten;

- Advies bij de verkoop van uw woning
 - Eventueel het laten opstellen van een taxatierapport
 - Advisering dat leidt tot een optimale hypotheek in uw specifieke situatie
 - Opstellen van een testament of samenlevingscontract
 - Het afsluiten van een brandverzekering voor uw nieuwe woning.
- Ook inboedel, glas en aansprakelijkheidsverzekering zijn belangrijk.

Disclaimer

Deze brochure is met zorg samengesteld. Voor de juistheid van de verstrekte informatie zijn wij in de regel in grote mate afhankelijk van derden. Alle informatie waaronder doch niet uitsluitend maatvoering heeft nadrukkelijk een indicatief karakter en is niet meer dan een uitnodiging om in onderhandeling te treden. Verrekening wegens over- of ondermaat is uitgesloten. Aan de inhoud van deze informatie kunnen geen rechten worden ontleend. Aanbieding vrijblijvend, oplevering in overleg. Met de aanvraag van deze brochure kan ons makelaarskantoor de volgende gegevens vastleggen: uw naam, adres en contactgegevens als telefoonnummer, e-mailadres en het zoekprofiel waarin uw wens omtrent een object is opgenomen. Op onze dienstverlening zijn de Algemene Consumentenvoorwaarden van de NVM van toepassing, hierin zijn de rechten en verplichtingen van de opdrachtgever en het NVM-lid omschreven. Tevens is de privacyverklaring van toepassing, welke voldoet aan de eisen van de AVG-wetgeving (mei 2018). U kunt deze nalezen op www.wissevastgoed.nl

Voor meer informatie en/of het maken van een afspraak kunt u contact opnemen met:



KANTOOR DOMBURG

Singel 14, 4357 BW Domburg
Tel.: +31 (0)118 58 00 55
E-mail: domburg@wissevastgoed.nl



KANTOOR OOSTKAPELLE

Duinweg 1, 4356 AP Oostkapelle
Tel.: +31 (0)118 58 00 00
E-mail: oostkapelle@wissevastgoed.nl





*Een nauwkeurige
berekening.*

*Als fundament
voor uw droomhuis.*

Rabobank Hypotheekdossier

Met het Rabobank Hypotheekdossier berekent u in 30 minuten hoeveel u kunt lenen. Zo legt u zelf eenvoudig de basis voor uw nieuwe hypotheek. Deel het dossier met uw adviseur en ga samen verder waar u gebleven bent. Wilt u meteen een afspraak maken?

Bel dan (0118) 42 79 50 of mail financieeladvies@wnb.rabobank.nl

Een aandeel in elkaar



Rabobank

JE WIL TOCH ZEKER ZIJN OVER JE HUIS?

SCHINKEL ADVIESGROEP
FINANCIËLE DIENSTVERLENERS

**DE BESTE VERZEKERING
VOOR UW WONING
OF RECREATIEWONING**

- Specialist in verzekeringen
- Altijd de scherpste tarieven
- Schade snel en perfect afgehandeld



Kanaalstraat 37, 4388 BJ Oost-Souburg
tel. 0118 464455 | info@schinkeladviesgroep.nl

www.schinkeladviesgroep.nl

Uw focus op **vastgoed**, de onze op uw cijfers!

wea
ACCOUNTANTS • ADVISEURS

We berekenen en analyseren uw cijfers niet alleen achteraf, maar we kijken vooruit. Onze accountants, fiscalisten en pensioen-deskundigen zijn gespecialiseerd in de fiscale en juridische begeleiding van zowel uw privé- als uw bedrijfsvermogen.

WEA Zuid-West

Grevelingenstraat 10a
4301 XX Zierikzee

Telefoon: (0111) 45 37 00
E-mail: info@weazuidwest.nl

Singelstraat 3
4461 HZ GOES

Telefoon: (0113) 25 63 00
E-mail: info@weazuidwest.nl

joost
powered by WEA

www.hallojoost.nl

www.weazuidwest.nl

VAN DROOM TOT WERKELIJKHEID

In de 2000 m² showroom van Raab Karcher Middelburg komt uw droom tot leven. Of het nu gaat over de keuken, de badkamer, vloer- en wandafwerking, deuren, garagedeuren, tegels of natuursteen. Bij ons beleeft u dat uw dromen realiteit kunnen worden.



Raab Karcher Middelburg

Waldammeweg 2 | 4338 PJ

Tel. 0118 - 625 055

www.raabkarcher-keukens-badkamers.nl

Scan de QR-code
en neem een kijkje
in onze showroom:

